

ARE YOU GRADUATING FROM A TECH COLLEGE, PREFERABLY IN QUEBEC? IF SO, A GLOBAL MANUFACTURING & TECH GIANT WANTS YOU!



**Inside Sales Representative,
Ville St-Laurent, Quebec**



Rittal Systems Ltd. is the Canadian Subsidiary of Rittal GmbH & Co. KG, Germany, which is the world's leading system supplier for enclosures, power distribution, climate control, IT infrastructure and software & services. Founded in 1961, Rittal is now active worldwide with 10 production sites, 63 subsidiaries and 40 agencies. With over 11,000 employees worldwide, Rittal is the largest company of the proprietor-run Friedhelm Loh Group of Haiger, Germany. www.rittal.ca and www.friedhelm-loh-group.com.

What distinguishes Rittal and makes it an exciting place for young graduates, is our Global network and presence, integrated Value Chain from Engineering to Manufacturing to Automation, as well as our Innovative solutions customized to our customer's individual specifications. We are on the cutting-edge of technology when it comes to making sure that our solutions are engineered incorporating the newest market innovations and hi-tech processes. Opportunities are really limitless to explore the wonderful world of manufacturing and electrical engineering.

Inside sales representative is the open position at our office in Ville Saint-Laurent, Quebec. We are looking for an enthusiastic, technical, smart and well-spoken bilingual graduate, who is a fast-learner, passionate about our Manufacturing & Automation industry, and who is willing to put in the work to satisfy our customers and to grow with our organization.

Our ideal candidate would be creative, resourceful, results driven with an entrepreneurial perspective and passion for identifying opportunities through inbound leads, follow up and outbound cold calls and e-mails •Bilingual English/ French Skills. •CET Certification or the equivalent work experience. •Strong Excel skills, Power user preferred. •Solution driven, can do attitude. •The ability to work with people, constant inaction required. •Excellent communication and interpersonal skills •The ability to multi-task, prioritize and manage time effectively

WE WILL TRAIN YOU and we are offering an attractive remuneration package, above average earning potential based on results, Employee Benefits and the opportunity to contribute to a fast paced growing company with dynamic leadership and a history of growth and profitability.

IF YOU WANT TO BE A PART OF ONE OF THE TOP 5 GERMAN MANUFACTURING COMPANIES IN THE WORLD, reply in complete confidence by submitting a resume with a summary of achievements and any inquiries you may have, to: Marketing@rittal.ca



**Best Marketing
Blue e+ Campaign**



**EB Horsman
Supplier of the
Year Award**



**Top workplace
for 5 years in a
row!**

Inside Sales Representative (Ventes Internes), Ville St-Laurent, Quebec



Rittal Systèmes Limited (www.rittal.ca), est le leader et manufacturier global d'armoires électriques de haute qualité, d'infrastructure TI, de systèmes de control de température et accessoires. Notre but est de constamment rencontrer et surpasser les attentes de nos clients en leur offrant des solutions novatrices, des produits de qualités et une service et support exceptionnel.

Nous sommes certifié Great Place to Work et nous respectons la balance entre vie professionnelle et vie privée.

Pour se joindre à notre équipe de vente, nous recherchons une personne, créative, pleine de ressources, orientée résultats avec une perspective entrepreneuriale et passionnée afin d'identifier les leads à travers les suivis clients/prospects et appels téléphoniques "froid" ainsi que par courriels.

- Bilinguisme anglais/français est exigé,
- Certification CET ou expérience de travail équivalent,
- Attitude orientée vers les solutions est demandée,
- Fortes compétences dans Excel et utilisateur Power préféré,
- Aptitude de travailler avec les autres, interaction constante requise,
- Excellentes aptitudes interpersonnelles et de communications,
- Aptitudes de multitâches, prioriser et gérer son temps de manière efficace



Nous offrons un package de rémunération attractive, a potentiel de gains supérieur à la moyenne en fonction des résultats, un système d'avantages pour les employés et la possibilité de contribuer à une entreprise en croissance rapide avec un leadership dynamique et une histoire de croissance et de rentabilité.

Vous pouvez accéder a notre site internet : www.rittal.ca

Répondre en toute confidentialité en soumettant un CV avec un résumé des réalisations à marketing@rittal.ca

Nous apprécions votre intérêt, toutefois, seuls les candidats sélectionnés pour une entrevue seront avisés.