

**Rittal – Das System.**

Schneller – besser – überall.

Zahlungs- und Finanzierungsmodelle  
für Rittal Automatisierungslösungen

# Automatisieren. Industrialisieren. Wachsen.

Wir schaffen Freiräume bei Ihrer Finanzierung



SCHALTSCHRÄNKE

STROMVERTEILUNG

KLIMATISIERUNG

IT-INFRASTRUKTUR

SOFTWARE & SERVICE

FRIEDHELM LOH GROUP



# Zahlungs- und Finanzierungsmodelle – Ihre Optionen im Überblick

## Wir gehen den Weg in Richtung Automatisierung mit Ihnen gemeinsam

Investitionen in einen höheren Grad an Automatisierung bieten Ihnen große Potenziale für Kosteneinsparungen und Effizienzsteigerungen. Nutzen Sie jetzt Ihre Chance, sich mit besseren Lösungen die Poleposition für die Zukunft zu sichern.

Mit flexiblen Zahlungs- und Finanzierungsmodellen unterstützt Sie Rittal bei der Investitionsentscheidung mit attraktiven Konditionen und maßgeschneiderten Optionen – passend für Ihre individuelle Situation.

Die aufgeführten Finanzierungsmodelle beziehen sich auf Rittal Maschinen der Typen Perforex MT, Perforex LC, Wire Terminal und Secarex.

NEU

### Ihre Vorteile mit dem Lieferantenkredit

- Geringe Liquiditätsbindung
- Planungssicherheit durch feste monatliche Raten
- Ablösung der Finanzierung jederzeit möglich

	Zahlungsmodelle zwischen Kunde und Rittal		Finanzierungsmodelle in Zusammenarbeit mit externen Finanzierungspartnern	
	Lieferantenkredit (Ratenzahlplan)*	Direktkauf	Mietkauf*	Leasing*
Ausgestaltung der Finanzierung	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Erhöhte erste Rate</li> <li>■ Restbetrag in gleichbleibenden Monatsraten</li> <li>■ Finanzierungslaufzeit bis zu 60 Monate</li> </ul>	Direktkauf	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Abschreibungs-unabhängige Laufzeit</li> <li>■ Individuelle Raten-gestaltung</li> <li>■ Zahlung der Mehrwert-steuer für alle Raten zum Vertragsbeginn</li> </ul>	Vertragsarten: <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Vollamortisationsvertrag</li> <li>■ Teilamortisationsvertrag</li> <li>■ Kündbarer Vertrag</li> </ul>
Wirtschaftlicher Eigentümer	Kunde Regelung am Vertragsende: <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Kundeneigentum mit Zahlung der letzten Rate</li> </ul>	Kunde Regelung am Vertragsende: <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Kundeneigentum mit Zahlung des Kaufpreises</li> </ul>	Kunde Regelung am Vertragsende: <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Kundeneigentum mit Zahlung der letzten Rate</li> </ul>	Leasinggeber Regelung am Vertragsende: <ul style="list-style-type: none"> <li>■ Kauf Maschine</li> <li>■ Rückgabe Maschine an Leasinggesellschaft</li> <li>■ Verlängerung Leasing</li> </ul>
Vertragspartner	Kunde – Rittal	Kunde – Rittal	Kunde – Finanzierungs-gesellschaft	Kunde – Finanzierungs-gesellschaft
Rückzahlungs-modalität	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ Erste Rate 10 %</li> <li>■ Gleichbleibende Raten-zahlung über die vereinbarte Laufzeit</li> <li>■ Vorzeitige Rückführung des ausstehenden Betrages ist jederzeit möglich</li> <li>■ Musterrechnung auf Seite 3 (rechts)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>■ 30 % Anzahlung bei Auftrag</li> <li>■ 60 % Zahlung bei Lieferung</li> <li>■ 10 % Zahlung nach Inbetriebnahme</li> </ul>	Abhängig von der individuellen Vertrags-gestaltung zwischen dem Kunden und der Finanzierungsgesell-schaft	Abhängig von der individuellen Vertrags-gestaltung zwischen dem Kunden und der Leasinggesellschaft
Maschinen-versicherung	Kunde gemäß Kaufvertrag verpflichtet	Nicht bindend	Kunde gemäß Mietkaufvertrag verpflichtet	Kunde gemäß Leasingvertrag verpflichtet

\*Angebot für Zahlungs- bzw. Finanzierungsmodell gilt vorbehaltlich einer positiven Bonitätsprüfung

# Lieferantenkredit (Ratenzahlplan)

## Beispiel Perforex MT Milling Terminal

Kostenaufstellung	in Euro
Angenommene Investitionskosten*	103.625,00
Laufzeit 60 Monate	
Vereinbarte Zahlungen:	
1. Rate 10 %	10.362,50
58 gleichbleibende Monatsraten à	1.580,72
Schlussrate zum 60. Monat	1.580,74

Alle angegebenen Werte verstehen sich netto, zzgl. MwSt.

\* exklusive Inbetriebnahme und Bedienschulung



### Ihre Kontaktadresse bei Rückfragen

Rolf-Günther von Kiesling  
Leiter der Business Unit RAS

RITTAL GmbH & Co. KG  
Nibelungenstraße 43 · D-63128 Dietzenbach  
Telefon +49 6074 8290 10 · [kiesling.r@rittal.de](mailto:kiesling.r@rittal.de)

# Optimaler Support – direkt vom Hersteller

## Keiner kennt Ihre Maschine besser als der Hersteller

Wir sichern die Verfügbarkeit und Performance Ihrer Maschinen – bei planbaren Kosten. Halten Sie durch präventive Wartungen Ihre Produktion zuverlässig am Laufen.

## Individuelle Leistungspakete

Entscheiden Sie sich noch heute für einen Servicevertrag für Ihr Perforex Bearbeitungscenter MT, Perforex Lasercenter LC oder Ihr Zuschnittcenter Secarex.

Kombinieren Sie den Standardvertrag mit optionalen Modulen, um unseren Service optimal an Ihre Bedürfnisse anzupassen. So kalkulieren Sie jetzt schon Ihr Servicebudget für die nächsten Jahre.



	Leistungsumfang im Standardvertrag enthalten	Optionale Vertragsmodule
<b>Wartung</b> 	1 x jährlich	2 x jährlich
<b>Erreichbarkeit</b> 	werktags (Mo. – Fr.) 7 – 17 Uhr	wochentags (Mo. – So.) 24 Std.
<b>Vor-Ort-Service</b> 	innerhalb von 72 Std. inkl. reduzierten Stundensatzes	innerhalb von 48 Std. inkl. reduzierten Stundensatzes
<b>Gewährleistung der Maschine</b> 	keine Erweiterung	+ 12 Monate
<b>Individuelle Ersatzteilbevorratung</b> 	auf Anfrage	
<b>DXF-Schulung Remote</b> 	einmalig	
<b>Softwareupdate</b> 	bei Bedarf (jedoch ohne Hardware-/PC- oder Betriebssystem-Austausch)	

Hier finden Sie die Kontaktdaten zu allen Rittal Gesellschaften weltweit.



[www.rittal.com/contact](http://www.rittal.com/contact)

XWWW00237DE2104



ENCLOSURES

POWER DISTRIBUTION

CLIMATE CONTROL

IT INFRASTRUCTURE

SOFTWARE & SERVICES

FRIEDHELM LOH GROUP