

VACATURE

TECHNICAL SALES ENGINEER



Technical Sales Engineer

Met Rittal ga je een lange termijnrelatie aan. Of je nu klant, gebruiker of collega bent: wij geloven in de lange termijn. Dat is precies jouw uitdaging: het in ons gestelde vertrouwen behouden en verder uitbouwen. Of het nu gaat om het calculeren van customized producten of verwerken van bestellingen; jij draait er je hand niet voor om.

*Bij Rittal werk je bij een **Great Place To Work®**. Daar zijn we trots op! Ook zijn we trots op het feit dat we als marktleider bijdragen aan alle sectoren van de Nederlandse industrie en dienstverlening, met kennis, kwaliteit en innovatie. Jij: een baan met verantwoordelijkheid, ruimte en vrijheid. Onze klanten: een deskundig aanspreekpunt!*

Jouw uitdaging

Jouw uitdaging als Technical Sales Engineer is helder: het zorgdragen voor de uitvoering, voortgang en kwaliteit van het gehele traject van uitbrengen en opvolgen van de offerte tot de aftersales service. Je verstrekt telefonische adviezen en informatie van technische en commerciële aard aan klanten en prospects. Bestellingen via de email en telefoon verwerk en noteer je. Je accepteert de offerteaanvragen binnen de daarvoor geldende regels en doestellingen en werkt ze verder uit. Je maakt calculaties ten behoeve van customized producten en vervaardigt productieorders. Incidenteel ondersteun je op locatie, in één van onze Technologie- en trainingscentra, of als beursbemannings, onze Accountmanagers technisch en commercieel.

Daarnaast houd je jezelf bezig met:

- Behandelen van binnengekomen product-technische- of kwalitatieve klachten;
- Het op de voorgeschreven wijze invullen en onderhouden van klantgegevens in het CRM-pakket SAP en technische informatie in andere afdelingsspecifieke softwarepakketten.

Je rapporteert direct aan de Technical Sales Manager .

Jouw kwaliteiten als Technical Sales Engineer

Je hebt naast technische kennis binnen de elektrotechniek een sterk ontwikkelt gevoel voor commercie. Je bent in staat om via de telefoon het vertrouwen van de klant te winnen.

Daarnaast heb je het vermogen om je bedrijfsspecifieke IT systemen en softwareprogramma's snel eigen te maken.

Verder vragen we:

- MBO/HBO werk- en denkniveau binnen de elektrotechniek of werktuigbouwkunde verkregen door opleiding en/of werkervaring;
- Ervaring in de panelenbouw is een pré;
- Je beschikt over goede communicatieve vaardigheden;
- Je ben een teamplayer;

- Je bent resultaatgericht en kwaliteitsbewust;
- Je beschikt over een hands-on mentaliteit en bent stressbestendig;
- Analytisch vermogen

Ons aanbod

Allereerst een zeer collegiale en gedreven werkomgeving. Je werkt in een technisch innovatieve omgeving bij een financieel kerngezond bedrijf met een commerciële en informele werksfeer en een meer dan uitstekende reputatie. Wij bieden je een marktconform salaris, mede afhankelijk van je kennis en ervaring. Naast de mogelijkheid op een vast dienstverband, bieden we je uitstekende arbeidsvoorwaarden.

Hierbij kun je denken aan:

- reiskostenvergoeding;
- 8% vakantiegeld;
- aantrekkelijke bonusregeling;
- 25 vakantiedagen + een flexibele spaaruren regeling (vergelijkbaar met opbouw van ATV dagen);
- pensioenregeling met 60% werkgeversbijdrage.

Een echte “Great Place to Work®”

Wij, Rittal, zijn met 11 productielocaties, 58 dochtermaatschappijen, 10.000 medewerkers en 40 vertegenwoordigingen over de hele wereld aanwezig. Voor onze collega's in Nederland staan vrijheid, zelfstandigheid, creativiteit en vooral plezier in het werk voorop. Met bevlogenheid, die gekenmerkt wordt door een grote mate van passie en professionaliteit, zijn wij dé marktleider in kastsystemen, stroomverdeling, klimatisering, IT-Infrastructuur en software & service. Onze systemen worden toegepast in alle takken van de industrie, in de machine- en installatiebouw en in de ICT-branche.

We zijn trots op het feit dat we verkozen zijn tot “Great Place to Work®”. Dat vind je terug in het feit dat er veel ruimte is voor persoonlijke groei en ontwikkeling en dat lange dienstverbanden meer regelmaat dan uitzondering zijn. Ben jij klaar om je loopbaan te starten bij een organisatie waar jij de ruimte krijgt om het verschil te maken? Dan zorgen wij voor alle andere ingrediënten.

Wil je kennismaken of meer weten? Je bent van harte welkom!

Voor functie-inhoudelijke informatie neem je gerust contact op met Sander Liebrand, Recruiter. Via 06-46205615 zal hij je graag uitleggen wat de functie Technical Sales Engineer inhoudt en hoe het is om je loopbaan te starten bij Rittal. Je sollicitatie kun je sturen naar sliebrand@rittal.nl.



Rittal hanteert bij de sollicitatieprocedure een screeningsbeleid. Dit houdt in dat we graag je originele diploma's en een identiteitsbewijs te zien krijgen. Een assessment kan onderdeel van onze selectieprocedure uitmaken.

Acquisitie naar aanleiding van deze vacature wordt niet op prijs gesteld.